



Lancer ou Relancer votre activité post-confinement

pour les Indépendants (Consultants, Coach...)



3 propositions:



✓ **J'ai créé depuis plusieurs années** mon cabinet, mais le confinement a fait baisser mon activité
J'ai besoin de rebondir.

Prérequis J'ai déjà des anciens clients, j'ai un certain nombre de contacts sur LinkedIn

✓ **Je viens de créer** mon cabinet, j'en suis au début de mes missions et j'ai besoin d'un coup de boost et d'astuces pour trouver des prospects.

Prérequis j'ai déjà une liste de cible, je suis positionné sur LinkedIn, j'ai travaillé mon discours de présentation.

✓ **Je n'ai pas encore créé** mon cabinet et je veux des bons conseils et astuces pour ne pas louper mon démarrage commercial.

Prérequis J'ai déjà une bonne vision de mon projet, je connais mon marché mes concurrents et leurs prix

Le Principe :

- Un petit groupe de 8 personnes maximum en visio-conférence
- 2h de conseils, d'actions à réaliser et d'échanges interactifs
- 60 € TTC, avec facture (50€) et TVA (10€)

En pratique :

Je m'inscris sur [ce lien](#) dans le groupe et à la date qui me convient

- Je règle par CB
- Je reçois un mail de confirmation

Éventuellement : Je coche l'option « facture » et je la reçois dans un 2ème mail.

Qui suis-je : **Roland Thimonier**

Spécialiste conseil et
formation commerciale pour Créateurs
et Dirigeants de TPE/PME

06 19 90 59 39

roland@yaka-conseil.com

www.yaka-conseil.com

Paris - Valencia

